

This is where transformations happen.



Position: R1598829 Therapeutic Area Specialist, Cardiovascular

Location: Gebiet 10207: Erfurt, Bad Neustadt, Bamberg

Beschreibung der Position:

Als **Therapeutic Area Specialist, Cardiomyopathy (m/w/d)** in dem Gebiet **Erfurt, Bad Neustadt, Bamberg** bist Du verantwortlich für den Verkauf unseres innovativen kardiologischen Produktes in Kliniken und Praxen.

Du entwickelst ein tiefgehendes Verständnis von Stakeholdern und Netzwerken Deiner Accounts und analysierst, welche Wege Patienten in Deiner Region von ersten Symptomen bis zur Diagnose und Therapieeinstellung durchlaufen und welche Bedürfnisse unsere Kunden haben.

Du berätst Ärzte auf fachlich fundierter Augenhöhe und beherrscht das Spektrum moderner Verkaufstechniken, Omnichannel Strategien und digitaler Kanäle. Um ein bestmögliches Kundenerlebnis sicherzustellen, ist die kontinuierliche Optimierung der Kundenbetreuung für Dich ebenso selbstverständlich wie der enge Austausch mit Deinen Kollegen.

Im crossfunktionalen Team mit Deinen Medical-, Access- und Marketing-Kollegen erarbeitest Du spezifische Gebietspläne und setzt abgestimmte Maßnahmen um.

Eine vertrauensvolle Zusammenarbeit und die Vertiefung bestehender Geschäftsbeziehungen bilden die Grundlage Deines Erfolgs.

Qualifikation für die Position:

- Du hast bereits Vertriebserfahrung in der Kardiologie gesammelt
- Du kannst sowohl wissenschaftlich als auch verkäuferisch überzeugend argumentieren
- Trainings und wissenschaftliche Publikationen in englischer Sprache sind für Dich selbstverständlich, da Du über gute Englischkenntnisse verfügst
- Du wendest moderne Kommunikationstechnologien sicher an und bist versiert in der Nutzung der Analyse-Tools des Vertriebs
- Dein kommunikatives Talent nutzt Du, um neue Kundenkontakte aufzubauen und bestehende Geschäftsbeziehungen zu vertiefen
- Du denkst konstruktiv und strategisch. Mit Deiner gut organisierten, eigenverantwortlichen und teamorientierten Arbeitsweise trägst Du zur Erreichung der gemeinsamen Ziele bei
- Du hast bereits Erfahrung in agilen Teams oder bringst Begeisterung dafür mit, die Methodik dieser Arbeitsweise zu erlernen und anzuwenden
- Du bist erfahren darin, virtuelle Veranstaltungen durchzuführen und Omnichannel-Kanäle zu nutzen um Deine Zielgruppe zu erreichen
- Du arbeitest als Pharmaberater:in gemäß § 75 AMG und hast ein naturwissenschaftliches Studium abgeschlossen oder bist Geprüfte:r Pharmareferent:in

Wie wirst Du in dieser Position erfolgreich?

Du setzt Dich mit Leidenschaft dafür ein, das Leben von Menschen mit schweren Erkrankungen zu verbessern. All Dein Wissen, Dein Talent und Deine Erfahrung bringst Du tagtäglich für dieses Ziel ein. Als Therapeutic Area Specialist Cardiomyopathy bist Du gerne das erste Gesicht bei unseren Kunden. Du zeigst Verantwortung, indem Du den Kunden in das Zentrum Deiner Tätigkeit setzt und so die Versorgung von Patienten mit innovativen Therapien vorantreibst. In einem cleveren und talentierten Team fühlst Du Dich am wohlsten und glaubst, dass man gemeinsam Großes schaffen kann.

Was kannst Du in dieser Position finden und erreichen?

Wir sind stolz darauf, Patienten mit einer herausfordernden Erkrankung eine neue Therapieoption zur Verfügung stellen zu können.

Gemeinsam mit uns, einem ambitionierten Team unterschiedlicher Funktionen, hast Du die Möglichkeit,

- Leben zu verändern
- in einem Umfeld zu arbeiten, das unterschiedliche Perspektiven und gemeinsamen Fokus verbindet und
- Spaß bei den täglichen Aufgaben zu erleben und Erfolge gemeinsam zu feiern.