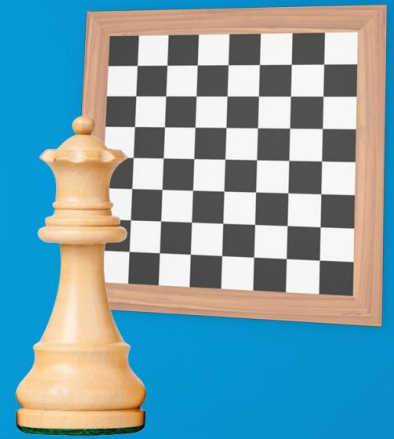


DU KOMMST MIT LOGIK, WIR GEBEN DIR RAUM.

Es wird Zeit für deinen nächsten Zug. Lass deine Strategien für Banken und Versicherungen voll aufgehen.



(Senior) Consultant / Manager Firmenkundengeschäft - Regionalbanken (w|m|d)



zeb



Vollzeit, unbefristet



Einstieg flexibel |
Homeoffice möglich



Berlin | Frankfurt | Hamburg | München | Münster

#shapespaces

zeb ist eine der führenden, auf den Finanzdienstleistungssektor spezialisierten Strategie-, Management und IT-Beratungen in Europa. Wir unterstützen Banken, Versicherungen und (Tech-)Dienstleister bei allen Herausforderungen und Chancen, die sich aus dem Wandel der Branche ergeben. Als Arbeitgeber setzen wir auf Menschen, die gern Neues ausprobieren, Verantwortung übernehmen und andere durch ihr Tun inspirieren.

Deine Aufgaben

- ✓ Gestalte im Team die Zukunft des **Firmenkundengeschäfts von Sparkassen oder Genossenschaftsbanken** – von der Strategie bis zur Umsetzung bei unseren Kunden.
- ✓ Tauche ein in die Transformation der Banken und entwickle neue Lösungen für den stationären und medialen Firmenkundenvertrieb, beispielsweise für die Kundensegmentierung oder die operative Umsetzung. Gestalte neue, omnikanale Vertriebsprozesse und bringe diese in Wirkung.
- ✓ In der Projektarbeit etablierst du unter anderem neue Technologien sowie technisch gestützte Vertriebsinstrumente wie Omnikanal-Vertriebsplattformen und Smart-Data-Lösungen, um unsere Kunden bei der Erreichung ihrer Ziele zu unterstützen und einen positiven Beitrag zur Veränderung zu leisten.
- ✓ Mit zunehmender Erfahrung übernimmst du immer mehr Verantwortung und steuerst zum Beispiel erste Teilprojekte, führst Projektkolleg:innen und bringst dich vermehrt in Akquisen ein.
- ✓ Du möchtest darüber hinaus Verantwortung übernehmen? Nutze die Möglichkeit, Studien mitzugestalten und eigene Artikel zu veröffentlichen oder bringe dich im Recruiting und Hochschulmarketing ein.

Deine Skills

- ✓ Du hast einen **Hochschulabschluss** (Wirtschaftswissenschaften, z. B. BWL, VWL, Business Administration) oder einen vergleichbaren berufsbegleitenden Abschluss.
- ✓ Du verfügst über **Erfahrung in der Finanzdienstleistungsbranche**, vorzugsweise durch eine Bankausbildung oder durch praktische Erfahrungen bei einer genossenschaftlichen Bank, einer Sparkasse, in Verbänden und Verbundorganisationen und im Consulting für Banken.
- ✓ Du bringst fachliches Know-how zum Firmenkundenvertrieb oder im Vertriebsmanagement im Firmenkundengeschäft sowie Kenntnisse der Kernbanksysteme OSPlus bzw. agree21 mit.
- ✓ Dein hohes Engagement ist gepaart mit Kommunikationsstärke, Kreativität und Freude an der Arbeit in einem dynamischen Team.
- ✓ Sehr gute Deutschkenntnisse (mindestens C1-Niveau, verhandlungssicher) sowie gute Englischkenntnisse (mindestens B2-Niveau, fließend) in Wort und Schrift.



Dein Kontakt

Elena Kornowski
Telefon: +49.25197128.138
Elena.Kornowski@zeb.de



Jetzt hier bewerben

Weitere spannende Infos gibt's auch auf unserer Karriereseite:
www.zeb-career.com